

ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?

CHARGE D'AFFAIRES PRESCRIPTION H/F



CDI



Temps plein



Sud

Dpts : 31, 81, 34, 11, 09,
66, 65, 64, 32, 82, 46, 12,
30, 48, 15)

A quoi ressemble votre future entreprise ?

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison.

Plus de 1500 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques. Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués pour leurs marchés respectifs en France et en Espagne dans nos différentes usines.

Ils sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 9 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

Vos missions principales seront :

Rattaché(e) au Directeur National Grands Comptes, votre objectif est de prescrire nos produits auprès des promoteurs privés ou publics dans le domaine de l'agencement intérieur de l'habitat dans un secteur stratégique.

Passionné(e) par la décoration intérieure, vous dynamiserez votre réseau de bureaux d'études, économistes, architectes, architectes d'intérieur, décorateurs dans le respect de la politique commerciale du groupe.

Vos missions :

- Etudier les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients en termes de faisabilité et rentabilité
- Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné
- Négocier avec les clients actuels et prospects et valoriser les nouveaux produits du groupe.
- Suivre et coordonner les opérations de chantiers
- Animer des réunions de prescription auprès de maitres d'œuvres et maitres d'ouvrages
- Assister les clients et assurer un suivi auprès des entreprises générales
- Assurer le transfert du dossier aux équipes chargées de la production et du BET sur les faisabilités
- Remplir et compléter des fiches de prescription de chantiers définis sur un CRM spécifique
- Être garant de la solvabilité des affaires et des clients

Nous sommes faits pour travailler ensemble si :

Au-delà de votre formation, vous avez acquis une expérience avec des résultats significatifs dans la vente de produits techniques auprès d'une clientèle similaire à la nôtre.

Doté(e) d'une forte capacité de conviction, pugnace et enthousiaste, vous êtes animé(e) par la volonté de conquérir des parts de marché dans le respect des valeurs de l'entreprise et de la satisfaction du client.

Sens du service, travail en équipe et surtout de solides capacités relationnelles seront des atouts pour réussir dans le poste.

Nous vous offrons :

Rémunération fixe + variable, voiture de fonction, téléphone, participation...

Rejoignez-Nous !

Si vous êtes passionné(e) par le secteur industriel et que vous souhaitez mettre votre dynamisme et votre esprit d'initiative au service d'une entreprise ambitieuse, n'attendez plus ! Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation sous la référence 2409CAPS à l'adresse suivante : recrutement@cmai-groupe.com. Nous sommes impatients de découvrir comment vous pourrez contribuer à notre croissance et à notre succès.