

## **ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?**

La société QUADRO, appartenant au Groupe CMAI, est un acteur majeur en Europe dans l'aménagement d'espaces intérieurs personnalisés pour la maison. Plus de 1 100 collaborateurs contribuent au succès de nos produits et de nos marques.

Nos produits (portes coulissantes, portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencements sur mesure) sont fabriqués dans nos usines en France et en Espagne pour répondre aux besoins de leurs marchés respectifs. Ils sont commercialisés à travers un réseau de distribution diversifié, comprenant 9 marques.

QUADRO, leader sur le marché de l'agencement sur mesure pour les particuliers, est en plein essor. Sa mission : concevoir, vendre et assurer la pose des projets d'agencement sur mesure. Le réseau compte aujourd'hui plus de 80 magasins, avec une croissance dynamique de 10 ouvertures par an en moyenne.

Dans le cadre du développement de notre activité pour l'entité AGEM et son réseau de magasins QUADRO, nous recherchons un(e) :

**C e i U c**

Rattaché(e) au Directeur de l'Enseigne, vous êtes en charge du développement du réseau de franchise de l'enseigne QUADRO sur une moitié de la France.

### **Vos principales missions :**

Dans le cadre des missions qui vous sont confiées, vous agissez au mieux dans l'intérêt de l'entreprise, tout en respectant la politique commerciale définie. Vous êtes responsable de l'ensemble des process de développement du réseau sur votre secteur :

- sourcing et sélection des candidats,
- recherche des emplacements commerciaux,
- études de marché et accompagnement aux financements
- concrétisation des projets d'ouverture de nouveaux magasins QUADRO.

Garant du rythme et de la résiliation des nouveaux magasins, vous serez également amené(e) à accompagner les candidats dans la recherche des financements des projets (établissement des bilans prévisionnels, respect des ratio financiers de l'exploitation).

Vous travaillerez en étroite collaboration avec les équipes projet (animateur de réseau, formateur, technico-commercial, responsable communication, conception de point de vente...).

**Profil recherché :**

✓ C

- Vous possédez de solides connaissances des différentes composantes du métier de développement de réseau en commerce organisé (Franchise, Concession, Affiliation)
- Vous justifiez d'une expérience confirmée dans le développement de réseaux de franchise, idéalement dans le secteur de l'équipement de la maison pour des produits techniques
- Vous avez démontré une forte capacité d'analyse pour identifier les leviers de performance et mettre en place les plans d'action appropriés.
- Autonome, organisé(e), avec un excellent sens de l'écoute et un relationnel fluide avec des interlocuteurs variés, vous êtes reconnu(e) pour votre professionnalisme.
- Capacité à proposer des idées et des solutions innovantes pour l'amélioration continue des process et l'efficacité des actions terrain
- Véritable leader des projets de développement, vous mettez en place et faites respecter les retro plannings d'ouverture en cohérence avec l'ensemble des équipes internes et externes liées aux projets.
- De nombreux déplacements sont à prévoir sur la moitié du territoire français.

✓

- Intégrer une enseigne en pleine croissance leader sur son marché spécialisée en aménagement d'intérieur sur mesure
- Notre capacité à vous aider à développer vos compétences
- Partager notre goût des belles choses. Nos produits sont reconnus pour la qualité de leur design ;
- Notre culture d'innovation et l'implémentation constante de nouvelles technologies ;
- Participer à la dynamique mise en place par la direction, qui vous offre l'opportunité d'apporter vos idées et de participer activement à la vie du groupe.

**Informations complémentaires :**

- Type de contrat : CDI
- Date de prise du poste : Dès que possible
- Contrat : forfait jours + RTT
- Rémunération : Fixe + Variable
- Lieu : Ouest de la France
- Particularité :
  - De nombreux déplacements sont à prévoir
  - Voiture de fonction fournie

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :  
recrutement@agemsa.com

