

ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?

Attaché(e) technico-commercial spécialiste portes d'intérieur et techniques F/H



CDI



Temps plein



Nord-Est

Etes-vous prêt pour un nouveau défi ? ou Votre futur challenge ?

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison.

Plus de 1600 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques. Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués pour leurs marchés respectifs en France et en Espagne dans nos différentes usines.

Nos produits sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 10 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

Afin d'accélérer notre développement, nous recherchons pour les Etablissements MAGRI, acteur du marché français dans le domaine des portes techniques, notre Attaché(e) technico-commercial pour le secteur Nord-Est.

Auprès de notre clientèle de de metteurs en œuvre (Menuisiers, Cloisonneurs) secteur tertiaire, vous représentez notre marque et nos produits allant de la porte d'intérieur à la porte technique.

Passionné(e) par la décoration intérieure, votre but sera de développer et suivre le chiffre d'affaires de votre région dans le domaine de l'agencement intérieur de l'habitat dans un secteur stratégique.

Dans le cadre de vos missions, vous réalisez les actions suivantes :

- Représenter, déployer et faire connaître la marque (échanges, formations...)
- Suivre son portefeuille clients et le développer (veille du marché, mise en place d'opérations en les animant et en assurant le suivi, développement et promotion de l'offre de services/produits...)
- Gérer les réclamations ainsi que les litiges commerciaux
- Préparer les plans d'implantations des show-rooms produits à la suite des échanges avec les clients, en assurer la qualité et l'actualisation
- Assurer un reporting hebdomadaire avec la Direction

Déplacements réguliers à prévoir. Vous pourrez être amené(e) à passer des nuits à l'extérieur de votre domicile (coût pris en charge sous forfait)

Qui cherchons nous ?

Votre sens du service, votre motivation et votre envie de grandir à nos côtés ! En intégrant nos équipes, nous vous offrons un cadre de travail stimulant. Avant de vous lancer dans l'aventure, nous vous accompagnons, en vous concoctant un parcours d'intégration et de formation pour découvrir le Groupe, l'entreprise, vos collègues, nos outils et ainsi vous donner les clefs de la réussite pour mener à bien vos missions.

Au-delà de votre formation, vous avez acquis une expérience de préférence dans la vente dans le 2nd œuvre de préférence dans des produits techniques. Doté(e) d'une forte capacité de conviction, pugnace et enthousiaste, vous êtes animé(e) par la volonté de conquérir des parts de marché dans le respect des valeurs de l'entreprise et de la satisfaction du client.

Vous bénéficierez d'une rémunération fixe pour être serein et d'une part variable parce que vous cherchez toujours à vous dépasser ! Parce que l'esprit d'équipe est une valeur forte dans notre Groupe, nous proposons également de l'intéressement et la participation.

Pour vous déplacer dans de bonnes conditions vous bénéficiez d'un véhicule de fonction ; d'une carte carburant et d'un télépéage. Nous mettons à votre disposition un iphone et un ordinateur portable.

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@cmai-groupe.com avec la référence 2412ATCMAGRI